



Notfallprodukte und Ausrüstungen – Perspektive für Verkaufstalent

Die Tinovamed GmbH ist der führende und erfolgreiche Schweizer Anbieter für Produkte und Anwendungen für den Notfall und die Erste Hilfe. Das breit gefächerte und innovative Sortiment ist abgestimmt auf die individuellen Bedürfnisse der Kundschaft aus den Bereichen Notfallmedizin, Erste Hilfe und Betriebssanität. Zum stetig wachsenden Kundenkreis gehören Rettungsdienste, Spitäler, Institutionen für öffentliche Sicherheit, Industrie- und Gewerbebetriebe sowie internationale Organisationen. Qualität, faire Konditionen, konsequente Dienstleistungsorientierung, Kompetenz sowie permanente Erreichbarkeit sind wichtige Eckpunkte der Unternehmensphilosophie.

Per sofort oder nach Vereinbarung suchen wir zur Verstärkung unseres gut harmonisierenden Teams einen

Verkaufsberater (m/w/d) im Aussendienst Region Westschweiz (80–100%)

Ihre Aufgaben

- Vertrieb der gesamten Produktpalette in Ihrem Verkaufsgebiet
- Pflege und Betreuung der bestehenden Kunden
- Akquisition und systematischer Ausbau des Kundenkreises
- Kompetente und bedürfnisgerechte Beratung der Kundschaft sowie Durchführung von Schulungen
- Organisation Ihres Berufsalltags sowie der dazu gehörenden administrativen Tätigkeiten

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung sowie Berufserfahrung in einem dienstleistungsorientierten Umfeld
- Idealerweise kennen Sie sich aus im Bereich Medizintechnik und -Anwendung oder Sie verfügen über die Motivation sich das entsprechende Knowhow anzueignen
- Erfahrung im Aussendienst von Vorteil – motivierte und ehrgeizige Quereinsteiger sind ebenfalls willkommen
- Offene, interessierte und überzeugende Persönlichkeit sowie Begeisterungsfähigkeit
- Fähigkeit, sich auf neue Sachverhalte und Produkte flexibel einzustellen
- Muttersprache oder verhandlungssicher in Deutsch sowie Französischkenntnisse

Wir bieten

- Vielseitiges und anspruchsvolles Arbeitsgebiet in einer gesund wachsenden Unternehmung
- Berufliche und persönliche Weiterentwicklung in einem dynamischen Umfeld
- Chance, Verantwortung und Kompetenzen wahrzunehmen und umzusetzen
- Attraktive und nachhaltige Anstellungsbedingungen
- Moderne Arbeitsinfrastruktur mit Homeoffice-Möglichkeit

Interessiert? Gerne erwarten wir Ihre Bewerbung.
Für Auskünfte steht Ihnen Christian Bieri gerne zur Verfügung.